



**SEMINARIO**  
**EL NEGOCIO OVINO**

---

**Producción de lana  
Superfina**

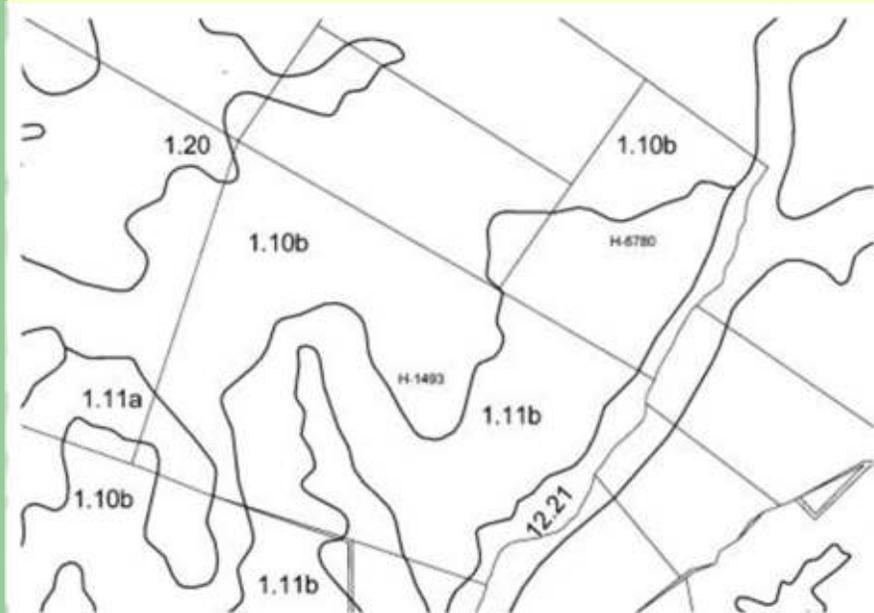
**"Capataz Viejo" de Ricardo Rocha**

**LATU, 15 agosto 2017**

# El Establecimiento

- **Ubicación :** Paso del Parque del Daymán, Salto
- **Superficie :** 627 hás (arrendadas)  
promedio últimos 5 años
- **Grupo de Suelos :** Basalto superficial
- **Indice Coneat :** 53
- **Potreros :** 8

# Suelos de Basalto

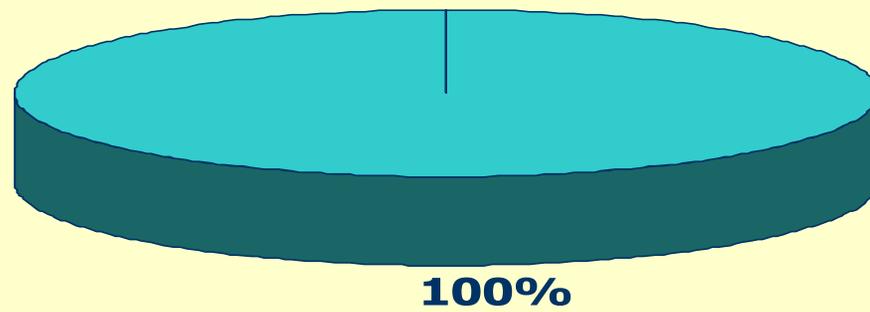


Salto – 1493 y 6780			
	Grupo	Indice	Porc.
	1.10b	30	39,6 %
	1.11a	66	2.2%
	1.11b	40	46,1 %
	1.20	79	0.1 %
	12.21	153	12 %

88%

**88 % de suelos superficiales y muy superficiales**

# Uso del Suelo



 **Campo Natural**

# Sistema de Producción

- Raza :  
ovinos : Merino Australiano  
vacunos : cruza AA
- Orientación :  
vacunos : cría  
ovinos : cría y recria
- Recursos humanos : mano de obra familiar  
Ingreso del ovino como bien de familia, año 95

# Dotación (actual)

	UG/há Total
Ovinos	0,32
Vacunos	0,40
Yeguarizos	0,02
<b><i>TOTAL</i></b>	<b>0,74</b>

Los ovinos pastorean la totalidad del área.

# Caracterización del Sistema productivo Ovino

## Decisiones mas importantes

### Manejo :

- ✓ Fecha de servicio : 15 marzo- 30 abril
- ✓ Año 2017, ecografía y suplementación de melliceras
- ✓ Esquila : 1<sup>a</sup> quincena de octubre, borr/as en agosto

# Caracterización del Sistema productivo Ovino

## Sanidad :

- ✓ Parasitosis interna : dosificaciones estratégicas
- ✓ Parasitosis externa : baño de inmersión anual
- ✓ Podales : libre de pietín. Algo de absceso de dedo

# Caracterización del Sistema productivo Ovino

## Selección

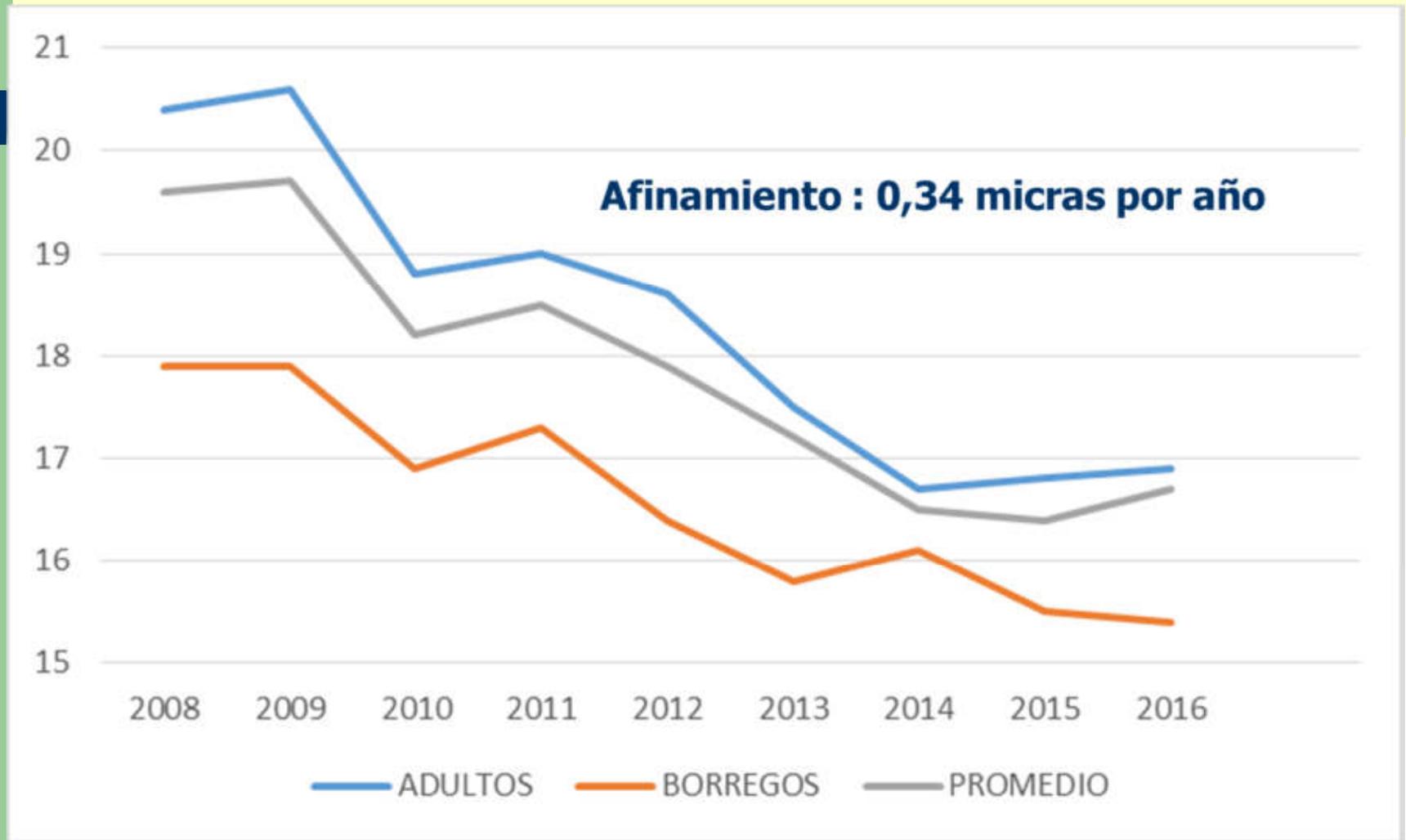
- ✓ Compra de carneros con datos objetivos en la misma cabaña durante 13 años
- ✓ Criterios : diámetro, cantidad de lana, tamaño y color
- ✓ OFDA : desde el año 2009 a todos los lanares al 1er vellón, y luego a borregas y carneros en primavera
- ✓ Año 2014 OFDA a ovejas MO, se refugan las gruesas

# Caracterización del Sistema productivo Ovino

## Comercialización :

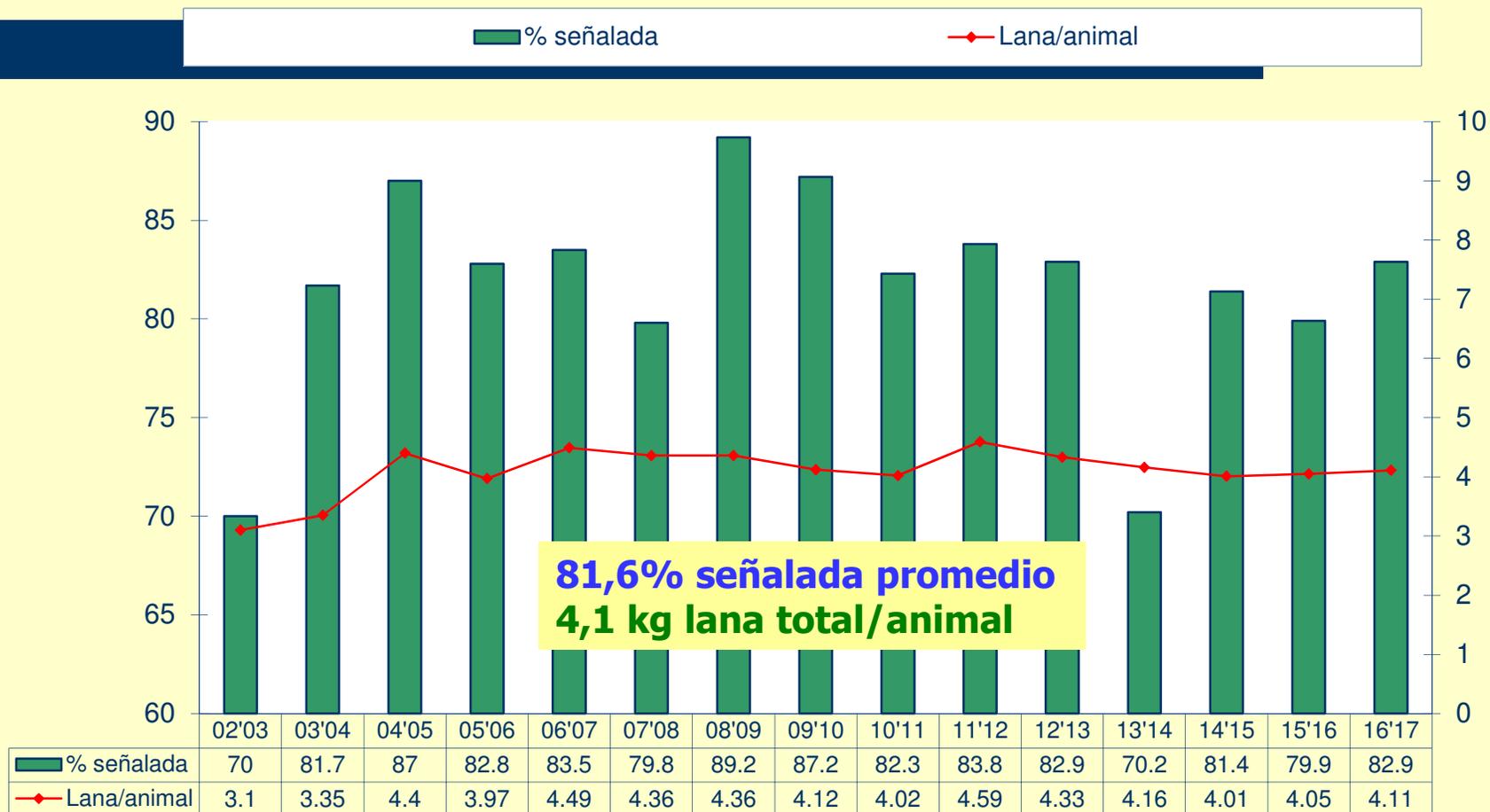
- ✓ Venta de borregos en noviembre-diciembre
- ✓ Ovejas de descarte a venta luego del destete
- ✓ Venta de borregos tatuados MO (desde el año 2013)
- ✓ Venta de borregas con más de 17 micras

# Evolución del diámetro

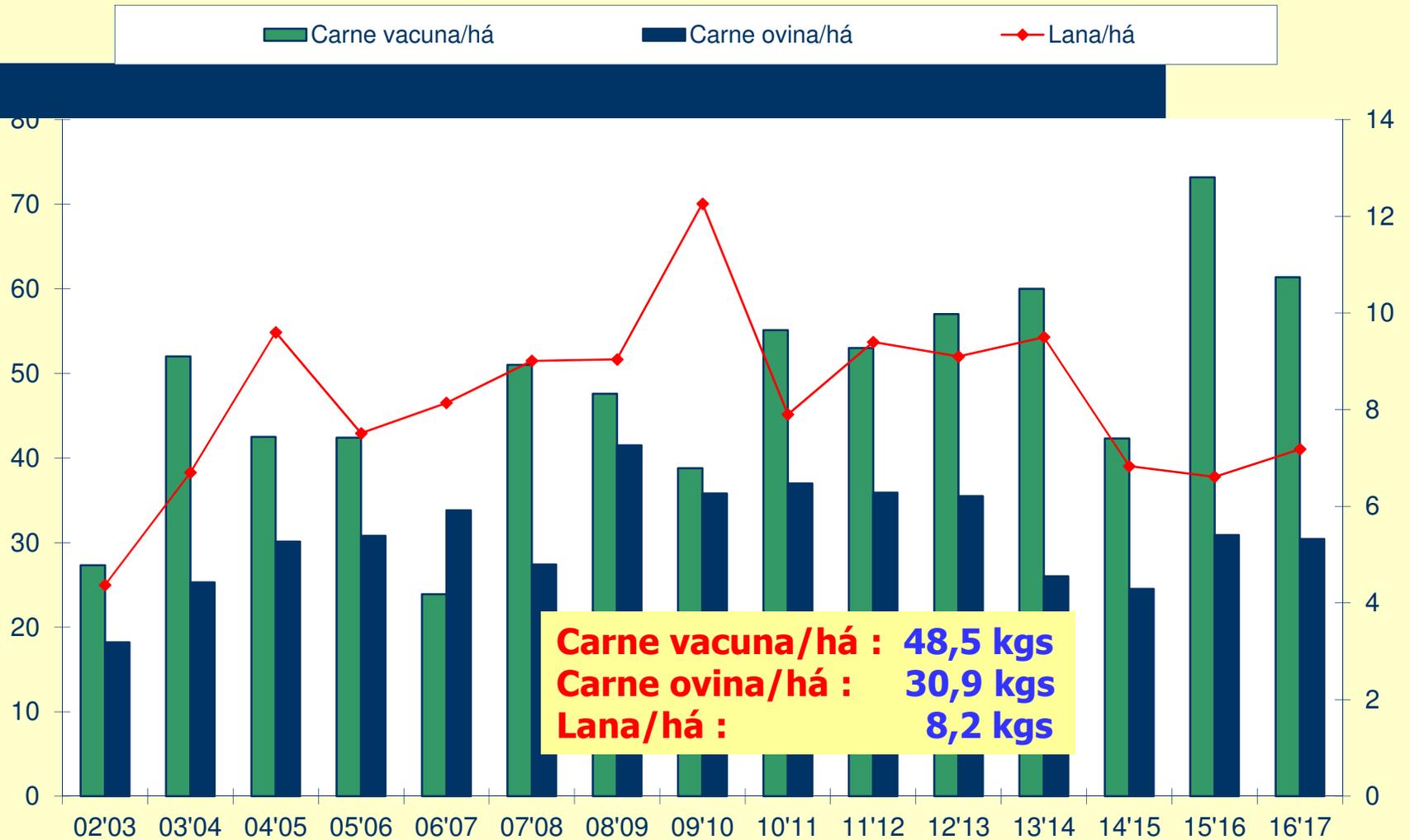


Fuente : Core Test . Laboratorio de Lanasy del S.U.L.

# Indicadores productivos Señalada y producción de lana

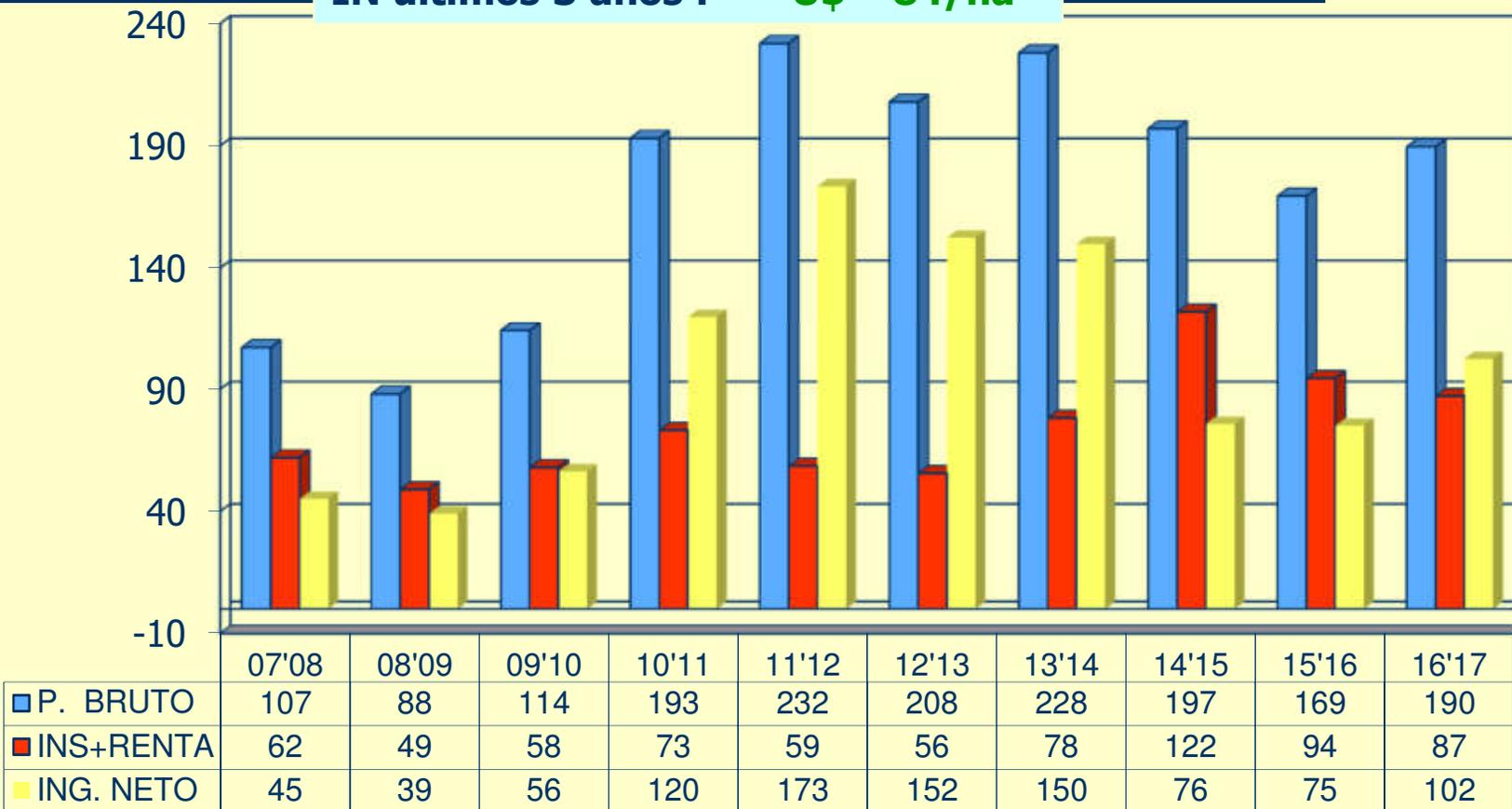


# Producción física (kilos)



# Resultados económicos (U\$S/há )

IN promedio 10 años: U\$ 99/há  
 IN últimos 3 años : U\$ 84/há



Fuente: Carpetas IPA

## El resumen de los últimos 5 ejercicios

- En campos de Basalto Coneat 50
- Con relación lanar/vacuno de 5
- Con una dotación de 2 lanares/há
- Con señaladas de 82 %
- 4,1 kilos de lana total por animal
- Diámetro promedio del lote de 16,5 micras

***Ingreso Neto de U\$ 84 por há***

# Rol del ovino en la empresa

## ■ Fortalezas/Ventajas

- ✓ Gusto hacia el rubro
- ✓ Seguridad, *"la oveja siempre está"*
- ✓ Sistema conocido y fácil, confianza en su aplicación
- ✓ La oveja *"nunca da pérdidas"*

# Rol del ovino en la empresa

## ■ Fortalezas/Ventajas

- ✓ Radicación en el predio y dedicación
- ✓ Buena producción y estabilidad
- ✓ Costos bajos, muy ajustados
- ✓ Ing Neto alto en relación al suelo (lana fina)

# Otras consideraciones

- ✓ Integración a grupo cooperario de ganaderos (cooperativa Dayqué)
- ✓ Vinculación a instituciones de transferencia
- ✓ Adhesión al CRILU por coop Dayqué
- ✓ Solicitud de tierra para próxima generación

# Reflexiones sobre el futuro

- El planteo base va a estar siempre
- La mejora a futuro será en base a las condiciones del mercado
- En el rubro lana, seguir afinando, sin descuidar los demás atributos (cantidad de lana y peso del cuerpo)

# Reflexiones sobre el futuro

- Apuntar a producir mas corderos con manejo, suplementación y abrigos
- La suplementación para engorde es una alternativa de acuerdo a la relación de precios grano/carne ovina
- Las tecnologías a adoptar siempre deben ser de bajo costo y fácil aplicación











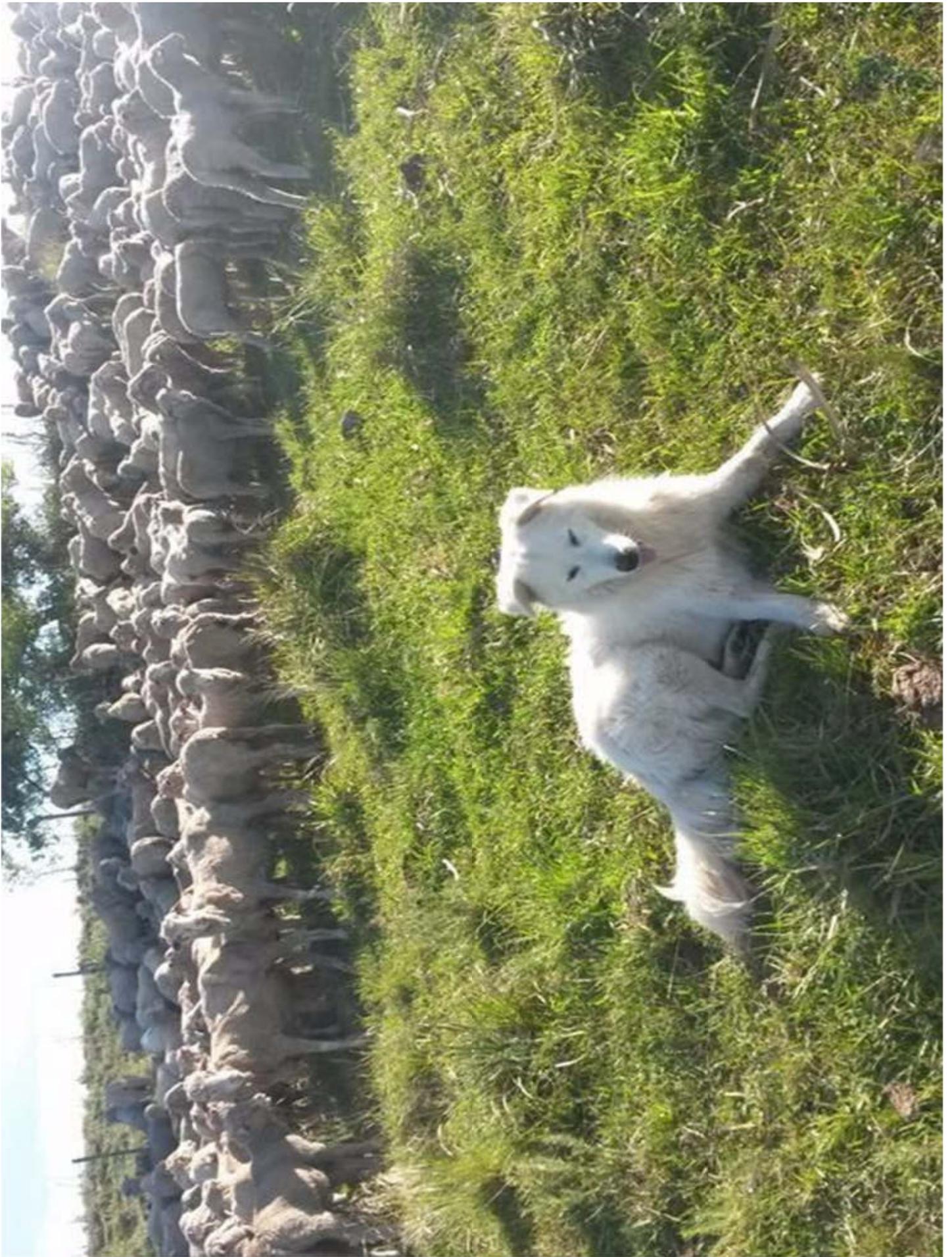












# RUNNING



!! El no tener  
pietín  
permite  
correr  
alguna  
carrera ii

¡ Pero lo importante es la próxima generación !



¡ Muchas Gracias !